

Prepara't per a la inversió!

Un seminari pràctic per preparar la teva empresa per a la primera inversió

PROGRAMA

CSIC IRTA UAB

Parc de Recerca UAB

http://parc.uab.cat

El Parc de Recerca UAB posa en marxa un **seminari pràctic i formatiu sobre inversió** per a empreses start-ups. Està dirigit a emprenedors que estan cercant la seva **primera inversió privada** amb l'objectiu de preparar-los per aconseguir inversors i tancar un bon pacte de socis.

NOVEMBRE

Dll	Dt	Dm	Dj	Dv	Ds	Dg
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

DESEMBRE

Dll	Dt	Dm	Dj	Dv	Ds	Dg
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

CALENDARI
Del 18 de novembre al 12 de desembre

INSCRIPCIONS
Inscripció fins el 17 de novembre.
Pagament per transferència

HORARI
10-12h
Sessions de matí.

LOCALITZACIÓ
Edifici Eureka Parc de Recerca UAB (Campus de la UAB).

PARTICIPANTS
Emprenedors i empreses que volen iniciar la seva primera ronda d'inversió

MATERIAL
Les empreses inscrites hauran de presentar a la primera sessió el **seu resum excecutiu** per tal de revisar-lo

PROGRAMA

18/11/2016

Primera Sessió

Què volen escoltar els inversors? - a càrrec de David Comellas

Primera Part:

Elevator Pitch. Cada empresa farà una presentació de 3 minuts i tindrà un feedback.

Segona Part:

El model de negoci

- Necessitat vs. solució
- El mercat (identificació, mides, barreres, competència)
- Com guanyarem diners (i com ho finançarem?)

L'equip emprenedor

-Qui forma l'equip / experiència (Què cal destacar?)
-Com s'organitza / organigrama
-Política RRHH

23/11/2016

Segona sessió

El Pacte de socis - a càrrec de Sara Mirabete

Què és necessari regular en un pacte de socis entre l'equip emprenedor:

- Aportacions i compromisos dels socis
- Govern de la societat
- Règim aplicable a les participacions de la societat
- Altres regulacions a tenir present pel bon funcionament de les relacions entre els socis i entre socis i la societat.

Quines són les principals diferències entre el pacte de socis inicial i l'acord d'inversió

Experiència d'un emprenedor tancant dues rondes de finançament - A càrrec de Faustino Cuadrado, emprenedor i consultor de Mass Factory

25/11/2016

Tercera sessió

Identificar l'interlocutor - a càrrec de David Comellas

- Resum executiu / pla de negoci
- Què interessa i què no ressaltar i incloure
- Pla financer / Què volen veure els inversors?
- La sortida

30/11/2016

Quarta sessió

Sistemes d'atracció de talent - a càrrec de Sara Mirabete

Instruments per poder atraure i retenir talent quan els recursos són escassos:

- Stock Options
- Phantom Shares
- Bonus o incentius

12/12/2016

Cinquena sessió

Taula rodona amb fons d'inversió

- Caixa Capital Risc
- BStart up
- Capital Cell
- EsadeBan
- Up Catalonia!
- Mobile World Capital

Sisena sessió

Sessió de consultoria individual - a càrrec de Sara Mirabete i David Comellas

*Data a concretar entre els mentors i els participants

FORMADORS



David Comellas
Inversor i CEO d'Aeinnova

És màster en corporate finance per ESADE i membre de ESADEBAN (business angel) amb experiència com a inversor en diferents projectes.

Professionalment ha estat vinculat al sector financer i a la consultoria empresarial, especialment enfocada a petites i mitjanes empreses i start-ups. Actualment exerceix com a CEO a una start-up del sector de l'energy harvesting.



Sara Mirabete
Advocada especialista en inversions

És llicenciada en Dret a la UPF i màster en Dret Internacional dels Negocis per la University College of Dublin. Actualment és advocada especialitzada en les àrees de innovació i emprenedoria, amb àmplia experiència en l'assessorament legal a empreses tecnològiques i biotecnològiques: assessora en la seva creació, negociació de diferents rondes d'inversió amb inversors privats i de capital risc, i en expansió internacional.

Ha estat ponent en diversos fòrums de creació i finançament de start-ups, protecció, gestió i explotació d'actius intangibles, captació i retenció de talent, així com projectes de col·laboració europeus.

PREUS

Preu per a empreses de la xarxa del Parc de Recerca UAB:

- 12 euros per sessió
- 36 euros tot el curs
- 55 euros tot el curs per dues persones de la mateixa empresa.

Preu per a empreses externes

- 18 euros per sessió
- 60 euros tot el curs
- 90 euros tot el curs per dues persones de la mateixa empresa.

* IVA inclòs a tots els preus. Els pagaments s'efectuaran per transferència.
* El programa haurà de contar amb un mínim de 10 participants per tirar-lo endavant. Les places són limitades.

LOCALITZACIÓ

L'Edifici Eureka es troba situat a l'entrada del Campus de la UAB, al costat de les quatre columnes i a prop de la Facultat de Medicina

Avinguda de Can Domènech (Campus de la UAB)
08193 Bellaterra (Cerdanyola del Vallès) - Barcelona
Tel. +34 93 586 88 91
Fax. +34 93 581 28 41

Contacte: julia.palma@uab.cat i anna.civit@uab.cat

Parc de Recerca UAB
CSIC IRTA UAB